

WAT IS UW RENDEMENT OP BIER?

Een goede presentatie van uw bierassortiment is gebaseerd op uw winkelformule en optimaliseert het rendement. In de praktijk blijkt dat het schaprendement verbeterd kan worden. Stelt u zich eens de volgende vragen:

- Heeft u een schapindeling die aansluit bij de denkwijze van de consument?
- Is uw schapruimte afgestemd op de verwachte afzet?
- Is het assortiment afgestemd op lokale behoeften van de consument?

Indien u onvoldoende antwoord heeft op deze vragen kunt u uw bierschap verbeteren. Een goed schap is maatwerk. Graag stellen wij ons vakmanschap beschikbaar voor een optimaal rendement op uw bierverkoop.

Neem contact op met onze vertegenwoordiger, of bel: Grolsche Bierbrouwerij, J.P. de Lignie - Manager Account Services, afd. Verkoop Thuisverbruik, tel: 053-83 33 33

